

Análisis del cumplimiento del plan de producción en unidades físicas.

La producción en términos físicos se elabora con vistas a satisfacer las necesidades de la economía nacional, bien sea con destino al insumo en otras producciones, al consumo de la población, a las inversiones, a la exportación y a la defensa.

La producción en físico puede estar expresada en toneladas, unidades, metros, litros, entre otras.

Ejemplo:

EMPRESA FRIGEL.

Producción en términos físicos.

PRODUCTO	UNIDAD DE MEDIDA	PLAN
A	Toneladas	50
B	Metros	300
C	Unidades	100

Como puedes apreciar estas producciones en términos físicos no pueden ser sumadas. Sin embargo, podemos conocer el valor de la producción de esa empresa, pues a cada tipo de producción corresponde un valor determinado.

Análisis del cumplimiento del plan de producción en físico.

PRODUCTOS	UM	PLAN	REAL	CUMPLIMIENTO DEL PLAN	
				ABSOLUTO	PORCENTAJE %
Hilazas de algodón.	T	5761,0	4776,9	(984,1)	82,9
Hilazas poli viscosas y otras.	T	1300,0	712,9	(587,1)	54,8
Toallas	MU	7832,8	7807,2	(25,6)	99,6

Como se puede apreciar hubo un incumplimiento del plan de producción de todos los productos siendo significativo el de las hilazas poli viscosas y otras, que dejaron de producirse el 45,2 %, que representan 587,1 T de menos.

Análisis del cumplimiento del plan de producción en valor.

La expresión en valor del plan de producción tiene como objetivo llevar a una medida común las producciones físicas de las empresas, ramas, sectores y total de la economía.

La producción en valor puede estar expresada en pesos o miles de pesos.

Para establecer estos valores es necesaria una unidad de medida común a todos los productos. Esta unidad de medida es el precio, que no es más que la expresión monetaria del valor.

Ejemplo:

Análisis del cumplimiento del plan de producción en valor.

PRODUCTOS	UM	PLAN	REAL	CUMPLIMIENTO DEL PLAN	
				ABSOLUTO	PORCENTAJE %
Hilazas de algodón.	\$	11476700,00	9328600,00	(2148100,00)	81,3
Hilazas poli-viscosas y otras.	\$	4116900,00	2958200,00	(1158700,00)	71,85
Otras Hilazas.	\$	136600,00	555000,00	418400,00	406,2
Toallas.	\$	9891000,00	9846000,00	(45000,00)	99,5
TOTALES	\$	25621200,00	22687800,00	(2933400,00)	88,5

El plan de producción en valor se incumplió en 11,5%, lo que representa \$2933400,00 que no se produjeron y estaban destinados a la venta.

Esto fue provocado por incumplimientos de algunos surtidos.

Se debe destacar que otras hilazas (excluyendo a la poli viscosa) se sobrecumplió en 306,2% lo que aportó a la producción mercantil \$418400,00.

Análisis del cumplimiento del plan de producción mercantil, según su estructura planificada.

El cumplimiento del plan en base a la estructura de la producción significa el mantenimiento de la relación recíproca de los aspectos particulares establecidos en el plan, es decir, su cumplimiento uniforme.

La variación de la estructura planificada de un producto dado, ejercen una notable influencia sobre una serie de indicadores económicos del trabajo de la Empresa:

- ◇ Productividad
- ◇ Fondo de salario
- ◇ Costo de producción
- ◇ Rentabilidad
- ◇ Capacidad de pago

Para descontar el indicador global que caracteriza el cumplimiento del plan por su estructura, es indispensable recalcular la producción planificada, desglosada por artículos particulares, según el porcentaje total de cumplimiento del plan de producción. Los indicadores obtenidos por esta vía, se confrontan con los datos reales.

En este momento se considerará sólo la producción en una dimensión que no exceda los indicadores planificados recalculados.

El nivel de cumplimiento del plan por su estructura se determina mediante la comparación de la suma de la producción, calculada para el cumplimiento del plan por su estructura, con la producción mercantil real.

$$\text{Peso Específico} = \frac{\text{Valor de la producción.}}{\text{Valor total de la producción.}} \bullet 100$$

$$\text{Producción según la Estructura planificada} = \frac{\text{Peso Específico} \bullet \text{Valor total real}}{100}$$

Análisis de la estructura de la producción en 1989.

INDICADOR	PLAN	PESO ESPECÍFICO. % (PLAN)	REAL	PRODUCCIÓN REAL SEGÚN LA ESTRUCTURA PLANIFICADA.	PRODUCCIÓN EN LOS LÍMITES DE LA ESTRUCTURA PLANIFICADA.	CANTIDAD QUE NO SE PRODUJO DENTRO DE LOS LÍMITES DE LA ESTRUCTURA PLANIFICADA.
Hilazas de Algodón(\$)	11476700,00	44,8	9328600,00	10002854,40	9328600,00	(674254,00)
Otras hilazas textiles(\$)	4252500,00	16,6	3153200,00	3706414,80	3153200,00	(5532115,00)
Toallas(\$)	9891000,00	38,6	9846000,00	8618530,80	8618530,80	-
Total(\$)	25621200,00	100	22327800,00	22327800,00	21100330,80	(1227469,00)

$$\begin{aligned}
 \text{Índice de la Estructura} &= \frac{\text{Valor total de la prod. en los límites de la est. planificada}}{\text{Valor total de la producción según la est. Planificada}} \\
 &= \frac{2100330,80}{22327800,00} \cdot 100 \\
 &= 94,5 \% \\
 &\quad (5,5) \% \text{ que representa } \$ (1227469,00)
 \end{aligned}$$

La estructura del plan de producción mercantil fue desfavorable, observamos que hubo un incumplimiento de la estructura planificada de 5,5%, que representa \$1227469,00. Esto fue provocado por el incumplimiento de las hilazas de algodón de 6,8% que significaron \$674254,00 menos y otras hilazas textiles en 15 % que son \$553215,00 de menos.

La calidad de la producción es el conjunto de propiedades de los artículos que caracterizan el grado de satisfacción de una necesidad que tiene la economía o la población.

La evaluación del carácter avanzado de la calidad de la producción incluye:

1. Caracterización del nivel técnico de los productos.
2. Revelación del peso específico de las producciones nuevas y progresistas en la producción total.
3. Determinación de la efectividad económica de los nuevos productos.
4. Cálculo de los posibles indicadores de calidad y de las características de calidad específica para el sector dado de la producción.

El nivel técnico de los productos y su calidad óptima, se determina mediante la comparación con los mejores productos nacionales y extranjeros de destino análogo. Esta comparación se hace para todo el conjunto de los más importantes indicadores.

La importancia que tiene para la economía nacional la elevación de la calidad de la producción, consiste en que esto resguarda el trabajo social y permite satisfacer mejor las demandas de los consumidores.

Los problemas de la calidad de la producción deben ser decisivos en el momento de evaluar el trabajo de la empresa, y además al chequear los resultados finales.

La elevación de la calidad de la producción debe posibilitarse por el control sistemático y el análisis constante de la actividad económica de la empresa; análisis que ha de poner de manifiesto los desajustes en el trabajo, las pérdidas de producción defectuosa y por disminución de los índices cualitativos y que además la de revelar las causas y los culpables de que se produzca una producción cuya calidad no sea la mejor. La calidad de la producción no es una magnitud constante. Depende de una serie de causas entre las que se encuentran:

- ◊ Nivel de desarrollo de la ciencia y la técnica.
- ◊ Calificación de los empleados.
- ◊ Estado de la disciplina laboral.
- ◊ Organización del trabajo, la producción y tecnología.

En el análisis de la calidad se emplea:

- El **Peso Específico** de las producciones de primera calidad se determina en el volumen total de producción, por el coeficiente y el ritmo de renovación de la producción y sobre esta base se estudia la influencia de las producciones nuevas sobre los indicadores económicos de la empresa.
- El **Coeficiente Ponderado de Calidad** expresa el peso específico del valor de la producción con el valor de la producción calculada a precios de primera calidad.

El incremento o disminución del coeficiente ponderado de calidad real respecto al plan expresa el incremento o la disminución de la calidad del artículo que se trate.

Procedimiento de cálculo:

$$\text{KPC} = \frac{VM}{V_1} \cdot 100$$

$$V_1 = \text{Volumen total de la producción} \cdot \text{Precio de la primera calidad}$$

Donde:

KPC: Coeficiente ponderado de calidad.

VM: Valor total de la producción.

- El **Precio medio ponderado** es la expresión de la calidad de las producciones y los servicios, además cuantifican los efectos económicos que sobre el valor de la producción tiene la variación de la calidad.

Procedimiento de cálculo:

$$\text{PMP} = \frac{\text{Valor total de la producción}}{\text{Volumen total de la producción}}$$

Donde:

PMP: Precio medio ponderado.

Ejemplo:

Análisis de la calidad de la producción de hilazas de algodón.

CATEGORÍA	PRECIO UNITARIO \$	PRODUCCIÓN EN UNIDADES FÍSICAS (MT)		VALOR DE LA PRODUCCIÓN (MP)	
		PLAN	REAL	PLAN	REAL
I	2,05	4420,0	3361,3	9061,0	6890,66
II	2,00	2500,0	1036,5	5000,0	2073,0
III	1,90	500,0	84,5	950,0	160,55
TOTAL		7420,0	4482,3	15011,0	9124,21

Plan

$$V_1 = 7420,0 \cdot 2,05 = \$ 15211,00$$

$$\text{KPC} = \frac{15011,0}{15211,0} = 0,986 = 98,6\%$$

Real

$$V_1 = 4482,3 \cdot 2,05 = \$ 9188,715$$

$$\text{KPC} = \frac{9124,2}{9188,7} = 0,992 = 99,2\%$$

La Empresa elevó la primera categoría de calidad de las hilazas de algodón en 0,6% (99,2 - 98,6) a pesar de que se incumplió en 24% pero proporcionalmente fue menor que en las demás categorías.

$$\begin{array}{r} \text{Plan} \\ \hline \text{PMP} = \frac{15011,0}{7420,0} \\ = \$2,02 \end{array}$$

$$\begin{array}{r} \text{Real} \\ \hline \text{PMP} = \frac{9124,21}{4482,3} \\ = \$2,03 \end{array}$$

El incremento del precio en \$6,12 por unidad, se debe al incumplimiento de la producción por categoría de calidad.